



Le Groupe Profession Santé, leader sur son secteur pour les professionnels de santé en France. Le Groupe intervient dans différents domaines d'activité : médias, emploi, formation, équipement, événements, communication.

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons un :

Commercial sédentaire H/F (CDI)

Définition du poste

Au sein du service commercial de notre Groupe de Médias dans le secteur de la santé, vous serez chargé(e) de :

- Développer, gérer et fidéliser un portefeuille varié de clients BtoB
- Prospecter par téléphone pour conquérir de nouveaux clients et accroître votre portefeuille
- Établir les devis et proposition commerciale jusqu'à la conclusion de la vente
- Élaborer des plans de communication avec les prospects/ clients en fonction de leurs besoins et budgets
- Assurer un reporting régulier auprès du Responsable BU

Formation/Expérience

Vous justifiez d'une solide expérience de la vente sédentaire BtoB par téléphone, avec au moins 3 ans de succès dans des rôles similaires

Vous êtes un vrai chasseur et êtes animé comme nous par la culture du résultat, rejoignez-nous !

Qualités recherchées

- Excellentes capacités d'élocution et aisance téléphonique
- Grande capacité d'adaptation à plusieurs niveaux d'interlocuteurs
- Maîtrise des différentes phases de la vente sédentaire en BtoB
- Excellentes capacités rédactionnelles
- Bonne maîtrise de l'outils informatiques, pack office, CRM
- Esprit d'analyse, autonome et rigoureux

Localisation

Poste situé à Malakoff (92) – Porte de Vanves

Contrat : CDI

Organisation du travail : 27 CP + 15 RTT

Avantages : Carte restaurant / Télétravail jusqu'à 3 jours par semaine/ Gymlib

Merci d'adresser, votre candidature (Lettre & CV) par mail à : recrutement@gpsante.fr

Indiquer la référence de l'annonce : 010213