

Vous désirez rejoindre une entreprise leader dans le domaine des médias et des services pour les professionnels de santé en France ?

Le Groupe Profession Santé est le 1er groupe médias et services pour les professionnels de santé en France.

Notre cœur de métier est l'information. Nos rédactions composées d'une quarantaine de journalistes spécialisés, travaillent tous les jours pour délivrer aux professionnels de santé, via nos 10 marques médias, une information professionnelle, fiable et vérifiée.

Notre métier est également d'accompagner les professionnels de santé tout au long de leur carrière, des cours à la vie professionnelle, via une offre complète de services : emploi, formation, équipement.

Le poste :

Au sein du service commercial emploi de notre Groupe de Médias dans le secteur de la santé, vous serez chargé de commercialiser les solutions emploi sur les marques Les jobboards EMPLOISoignant.com et EMPLOIMedecin.com, pour cela vous devrez :

- Développer, gérer et fidéliser un portefeuille varié de clients BtoB
- Prospecter par téléphone pour conquérir de nouveaux clients et accroître votre portefeuille
- Établir les devis et proposition commerciale jusqu'à la conclusion de la vente
- Élaborer des plans de communication avec les prospects/ clients en fonction de leurs besoins et budgets
- Assurer un reporting régulier auprès du Responsable BU EMPLOI

Profil :

Vous êtes issu d'une formation commerciale, BTS NRC, MUC, ...

Vous justifiez d'une 1ère expérience réussie de la vente sédentaire BtoB par téléphone de 2 ans minimum.

**Vous êtes un vrai chasseur et êtes animé comme nous par la culture du résultat, rejoignez-nous !**

Qualités :

Excellentes capacités d'élocution et aisance téléphonique

Grande capacité d'adaptation à plusieurs niveaux d'interlocuteurs

Maîtrise des différentes phases de la vente sédentaire en BtoB

Excellentes capacités rédactionnelles

Bonne maîtrise de l'outils informatiques, pack office, CRM

Esprit d'analyse, autonome et rigoureux

Salaire :

**Fixe + Variable**

Avantages sociaux : Tickets Restaurant, Mutuelle d'Entreprise et Comité d'Entreprise

Offre à pouvoir dès que possible

Type d'emploi : Temps plein, CDI