



Le Groupe Profession Santé, leader de l'information, de la communication et du secteur soignant auprès des professionnels de Santé recherche pour son département « FORMATION »,

Commercial(e) sédentaire B2B - Formation CDI

Définition du poste

Interlocuteur privilégié de nos clients, vous commercialisez nos modules de formation auprès de contacts qualifiés sur ce secteur à fort potentiel.

Vous avez la responsabilité du développement du chiffre d'affaires sur votre portefeuille de prospects : prospection, propositions et recommandations, négociation, accompagnement et suivi de vos clients.

Principalement sédentaire, ce poste n'exclut pas des déplacements réguliers, à l'occasion d'événements (salons, conférences,...) ou de rendez-vous auprès de grands comptes.

Vous serez formé(e) aux spécificités de notre secteur d'activité et à nos outils.

Profil

Vous justifiez idéalement d'une première expérience commerciale en B2B et recherchez un contexte qualitatif pour exprimer vos talents dans le domaine de la prospection téléphonique.

Doté d'un excellent relationnel, vous faites preuve de vraies qualités de vendeur, de réactivité et de réalisme dans la conclusion de vos affaires. Vous possédez un goût prononcé pour les contacts humains, que ce soit en face à face ou par téléphone.

Vous serez également très apprécié(e) pour votre grande curiosité, votre autonomie et votre bonne humeur. Vous avez une bonne connaissance du web.

Poste situé à Malakoff (92)

Société : JANUS

Contrat : CDI

Rémunération : Fixe + Part Variable

Avantages : TK restaurant / Mutuelle / CE

Merci d'adresser, votre candidature (Lettre & CV) par mail à : recrutement@gpsante.fr