



Groupe Profession Santé, leader sur son secteur pour les professionnels de santé en France recherche un **Directeur Commercial H/F**.
Nous intervenons dans différents domaines d'activité : médias, emploi, formation, équipement, événements, communication.

Directeur Commercial H/F

Définition du poste

Placé sous la responsabilité du Directeur Général, vous devrez tout mettre en œuvre pour faciliter et développer le chiffre d'affaires du Groupe Profession Santé.

A ce titre, vos missions seront :

- Définition de la stratégie commerciale en lien avec la direction générale de l'entreprise.
- Réalisation d'une veille marché permettant l'évolution des offres en adéquation avec les attentes des clients.
- Développement et gestion des partenariats et relations avec les Agences Média.
- Création de nouveaux produits en collaboration avec l'agence.
- Mise en place des processus commerciaux et indicateurs de pilotage de l'activité.
- Management d'une équipe de 10 personnes dont 2 managers
- Accompagnement des forces commerciales auprès des prospects / clients.
- Accompagnement opérationnel, animation des clients grands comptes, partenaires, ...
- Assistance des commerciaux dans la réalisation des briefs et proposition commerciale.
- Analyse et contrôle des ventes (écarts sur objectifs, répartition du CA par secteurs d'activités, commission des commerciaux, primes...).
- Mise en place de nouveaux outils informatiques permettant la digitalisation des processus commerciaux.

Profil

Bonne connaissance du secteur de la publicité/régies publicitaires/programmatisation/opérations spéciales
Management d'une équipe commerciale pendant au minimum 5 ans
La connaissance du monde de la santé et de la presse est un véritable plus

Autre

Poste à pourvoir immédiatement
Vous serez basé(e) dans nos bureaux 1, rue Augustine Variot à Malakoff
Contrat : CDI
Vous êtes intéressé(e), merci de postuler à recrutement@gpsante.fr